

Der Marktplatz für Trainer und Bildungsmanager

www.Trainer-Pool.at



HRCircle – Vorträge und weitere Termine

„Was Sieger anders machen?“ erklärte Gerhard Zadrobilek im Herbst im Rahmen seines Vortrags beim Wiener Personalistennetzwerk HRCircle.

Er war der jüngste Sieger der Österreich-Radrundfahrt 1981. Heute ist er ein erfolgreicher Managementtrainer, Buchautor, Coach und Motivations-trainer. Gekonnt zeigt Zadrobilek die Parallelen zwischen Erfolg im Sport und Erfolg in der Wirtschaft auf. „Es ist wichtig, sich am tiefsten Punkt wieder neu zu orientieren. Nicht Ausreden suchen, die anderen für ein Scheitern verantwortlich machen. Sondern Visionen entwickeln, Ziele definieren und auch zum Handeln kommen. Was nützen mir die besten Visionen und Ziele, wenn ich den ersten Schritt dazu nicht mache.“ So sein Credo an die ewig säumigen Ausredenerfinder und daher kaum Erfolgreichen. Denn genau das unterscheidet Winner von Loosern: Das Tun. Und die Sinnhaftigkeit dahinter. „Wenn jemand in seiner Tätigkeit keinen Sinn findet, wird er früher oder später scheitern. Arbeit macht Spaß oder krank“, so Zadrobilek, der an diesem Abend ehrlich auch seine Tiefpunkte schildert.



Krankheitsbedingt wurde der Vortrag Ende November nicht wie angekündigt von Wolfgang Katzian, sondern von Barbara Teiber von der GPA (Gewerkschaft der Privatangestellten) gehalten. Trotz der sehr kurzfristigen Umbesetzung konnten die Teilnehmer in persönlicher Atmosphäre tolle Inputs zu dem Thema „Starke Arbeitnehmervertretung als Basis für moderne Sozialpartnerschaft“ mitnehmen. Der Fokus wurde an diesem Abend auf die Bedeutung von Betriebsräten gelenkt. Für alle Zuhörer interessant waren die Ergebnisse einer Studie, die Teiber präsentierte. Befragt wurden sowohl Unternehmen mit Betriebsräten, als auch solche ohne der Körperschaft. Die Aussage der Studie spricht Bände: Die meisten Geschäftsführungen, die bereits Erfahrungen mit Betriebsräten gesammelt hatten, empfinden die Einrichtung für sehr sinnvoll, während diejenigen, die sich noch erfolgreich gegen eine Einführung gewehrt haben, eher skeptisch sind und den Betriebsrat als „Feind“ betrachten. Die ganze Studie („Akzeptanz und Nutzen des Betriebsrates aus Unternehmenssicht“) steht unter www.hrcircle.at zum download bereit.

Weitere HR Circle Termine und Themen für 2007:

- 18.01.2007** - Dr. Sabine Göllrich: Change Management
- 15.03.2007** - Prof. Thomas Schäfer-Elmayer über Business Etikette
- 10.05.2007** - Personalrecht mit Dr. Christian Lutz
- 19.07.2007** - Unternehmenstheater mit Dkfm. Helga Stattler
- 20.09.2007** - Mag. Teubel: „Chronische Erkrankungen und gesundheitliche Beeinträchtigungen von MitarbeiterInnen“

www.hrcircle.at

Tagung „Entscheiden – aber wie?“

Das Zentrum für Soziale Kompetenz der Universität Graz hat in seiner diesjährigen Tagung „Entscheiden – aber wie? Von der Notwendigkeit, das Unentscheidbare zu entscheiden“ in Zusammenarbeit mit der Österreichischen Gesellschaft für Gruppendynamik und Organisationsberatung das Thema „Entscheidungskompetenz“ beleuchtet. Namhafte Organisations- und Unternehmensberater, Wissenschaftler, Philosophen und Therapeuten – unter anderem Prof. Dr. Helmut Willke und Prof. Dr. Matthias Varga von Kibéd – waren geladen und präsentierten in Vorträgen, Workshops, Aufstellungsarbeit und Plenardiskussionen ihren Zugang zum Thema „Entscheidung“. Das Zentrum für Soziale Kompetenz ermöglichte damit einen interessanten und kompetenten Austausch zwischen Universität und Gesellschaft.

www.uni-graz.at/cscwww

Wunsch ans Christkind: Was Unternehmen von Seminaren erwarten

- Geringe Abwesenheit vom Arbeitsplatz (wirkliche Kostenfalle)
- Hoher Nutzen & Wissenstransfer (Druck der Führungskräfte)
- Praxisnah, rasch einsetzbar (Teilnehmerforderung)

Umfragen zeigen immer wieder Ähnliches, gefolgt von:

- preisgünstig, motivierend, maßgeschneidert etc.

Neu ist, dass auch Teilnehmer gleiche (!) Anforderungen haben: wenig Arbeitszeit verlieren und Freizeit maßvoll investieren. Schön ist, dass wir alle – gerade zu Weihnachten – viele Wünsche gerne erfüllen. Zum Beispiel tun dies Eltern bei ihren Kindern, obwohl sie wissen, dass vielleicht etwas anderes besser wäre... Auch viele Seminaranbieter sind oft „verführt“ (der Auftrag muss her!), die Wünsche der Auftraggeber 1:1 zu erfüllen – hoffentlich werden dabei alle Anforderungen erfüllt...

Neu und schön ist, dass viele Seminarwünsche rasch erfüllt werden können. Unter der Marke Reihe1 erleben Führungskräfte und Verkäufer einen neuen Seminar-Typ: 1 Thema 1 Tag (von 9–19 Uhr) – effektiv, erfolgreich, einmalig. Das ausgeklügelte Trainings- & Didaktiksystem und ein spielerischer sechswöchiger Know-how-Transfer zeigen: wie Wissen nachhaltig zu Können wird!

Gerhard Wiesbauer ist Trainer, Coach und Mitentwickler von Reihe1, www.reihe1.at,



zu erreichen:
0699/11 58 63 05
office@vmmt.at
www.vmmt.at



Verband der
Management-
und Marketing-
trainerInnen